

LUCA VOLPE

MAGHI DELLA VENDITA

COME DIVENTARE UN ARTISTA DELLA PERSUASIONE



WORKSHOP

IL WORKSHOP

MAGHI DELLA VENDITA

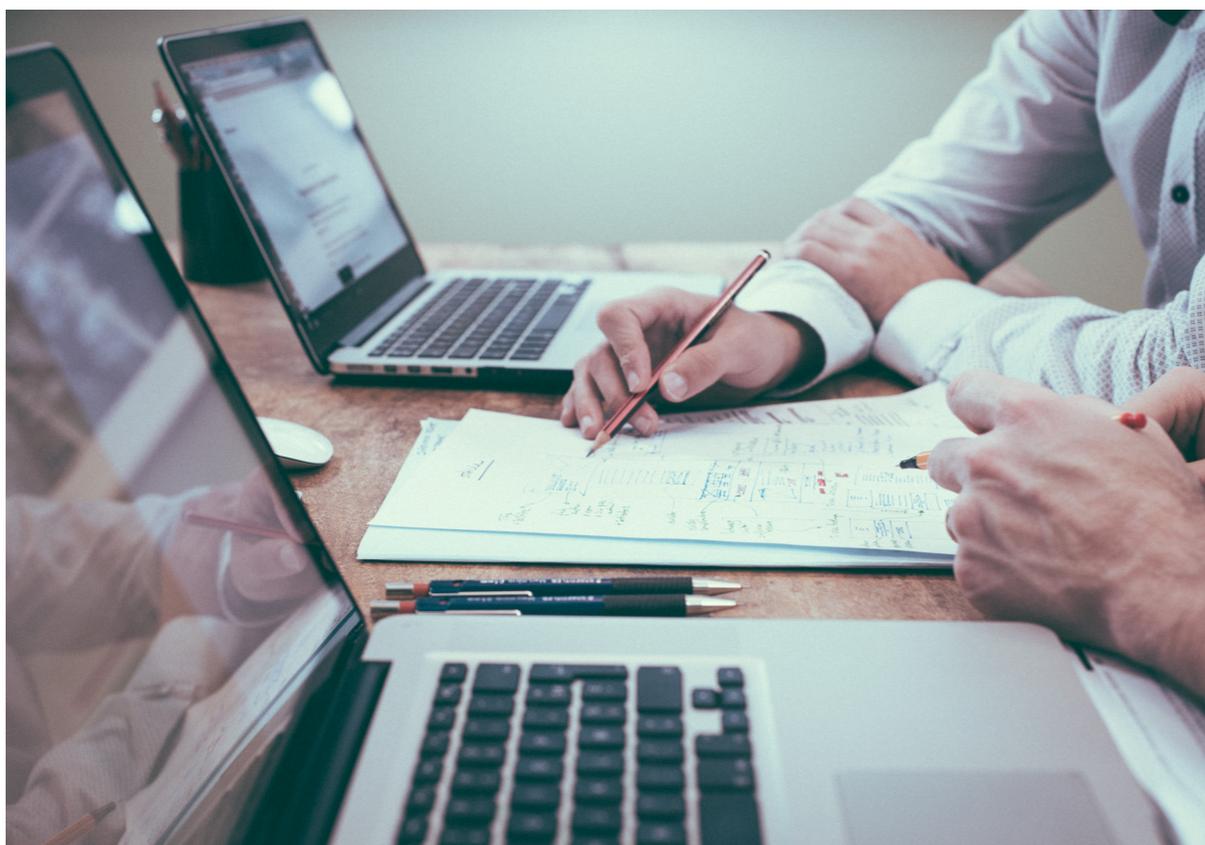
- Due ore di seminario
- Tecniche pratiche per aumentare il successo di vendita
- Creazione del rapporto con il cliente
- Le frasi per bloccare le obiezioni
- Step completi per la vendita perfetta
- Esercizi di gruppo
- Momenti di Intrattenimento

Quante volte ti sei sentito demotivato perché non sei riuscito a chiudere quella vendita tanto desiderata? Sicuramente ti sarai posto mille domande, non riuscendo a trovare nessuna risposta.

Sarà forse stato il tuo atteggiamento poco sicuro? O forse il modo in cui ha presentato la tua offerta? Sicuramente c'è stato qualcosa, che inconsciamente ha allontanato il tuo cliente. La vendita infatti, non è fatta solo di una presentazione di un'offerta, che si spera poi vada a buona fine, ma di una serie di tecniche di comunicazione, verbali a non verbali, che mescolate insieme, come in una elegante coreografia, vanno ad influenzare le scelte di chi ti sta di fronte.

Il workshop MAGHI DELLA VENDITA è stato strutturato per insegnarti le tecniche per una performance di successo! Finalmente avrai le risposte a tutti i tuoi perché e ti renderai conto di come è possibile, attraverso delle semplici tecniche, aumentare esponenzialmente le tue vendite!

Luca Volpe, noto Mentalista italiano, per le sue innumerevoli ospitate sulle TV Nazionali, e Tutor Mentalist, della famosa trasmissione televisiva di Rai Due "Detto Fatto", in questo workshop ti spiegherà tutti i segreti per diventare un artista della persuasione.



In questo seminario/workshop della durata di due ore, Luca Volpe ti mostrerà delle tecniche pratiche, che potrai utilizzare da subito, durante la tua presentazione di vendita.

Si inizierà con il creare lo "stato mentale" per la vendita, e quindi analizzare dove e perché si commettono errori. Successivamente saranno spiegate le tecniche verbali e non verbali, per creare rapporto con il cliente, dalla postura persuasiva al potere della tonalità.

Nella seconda parte del seminario, si affronteranno le tecniche psicologiche e persuasive, su come portare il cliente dalla nostra parte, e come bloccare le possibili obiezioni.

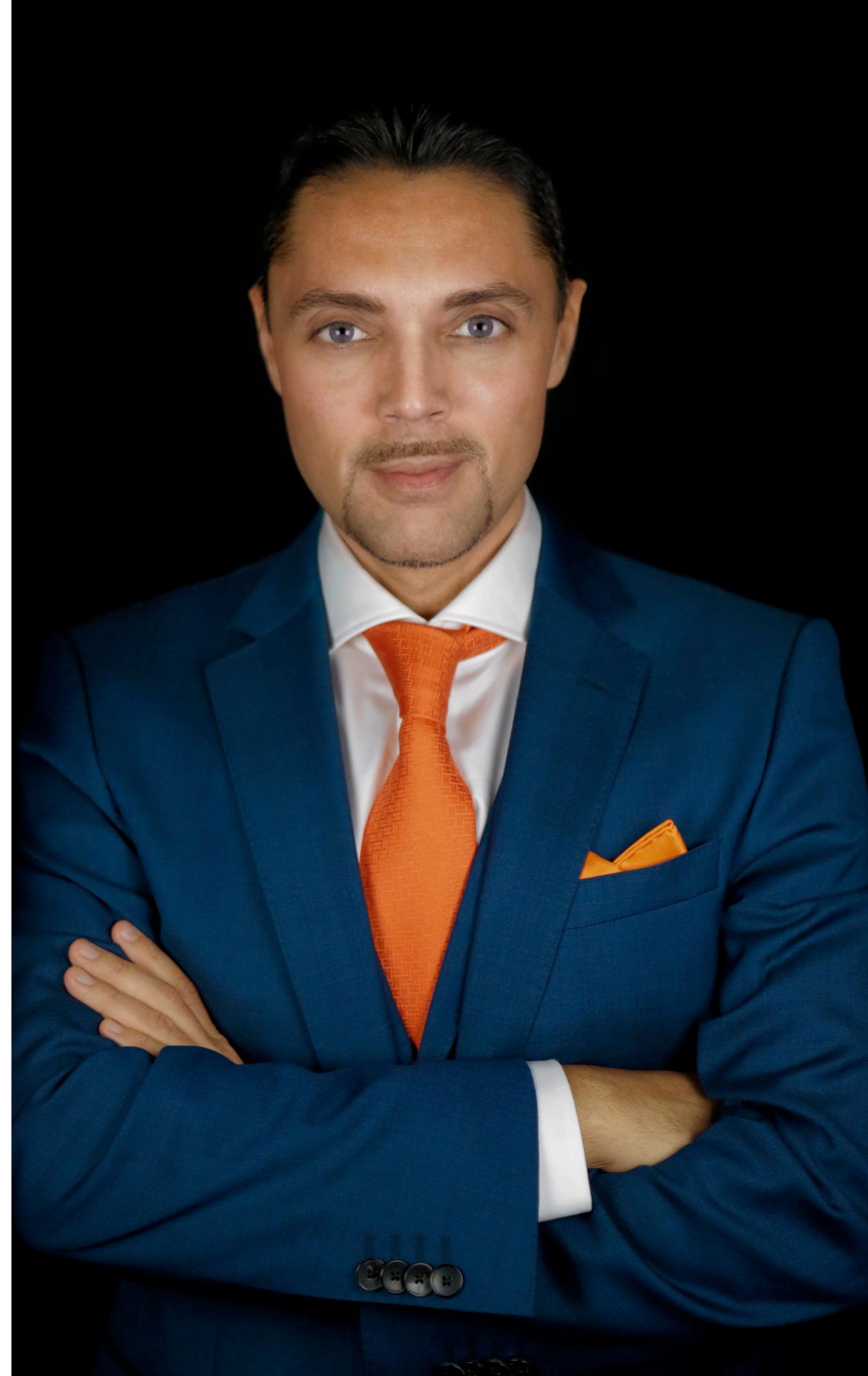
Durante il corso, ci saranno degli esercizi di gruppo, dove i partecipanti potranno applicare da subito le nozioni acquisite.

Per rendere il seminario ancora più interessante, Luca Volpe eseguirà alcuni esperimenti di mentalismo, che dimostreranno come è possibile sviluppare l'intuizione e rimuovere i pensieri limitanti.

ARGOMENTI

Il seminario/workshop sarà strutturato in due tempi e prevede i seguenti argomenti:

- Lo Stato Mentale per il Successo
- La Vendita Emozionale
- Creazione del Rapporto
- Postura Persuasiva per la Vendita
- Il Potere della Tonalità
- Il "Yes Set"
- Anchoring per la Vendita
- La "Trappola"
- Tecniche Psicologiche di Vendita Persuasiva
- Come Bloccare le Obiezioni
- Gli Step della Vendita Perfetta
- I 7 Step per il Raggiungimento degli Obiettivi





CONTATTI

Luca Volpe è anche disponibile per sessioni private di "Personal Success Coaching".

Personaggi dello spettacolo, dello sport e della politica, si affidano a Luca Volpe per consulenze private, che aiutano a creare nuovi stati mentali per il raggiungimento di obiettivi personali e lavorativi.

Per informazioni e prenotazioni per seminari o sessioni private scrivi a: lucavolpeproductions@gmail.com